



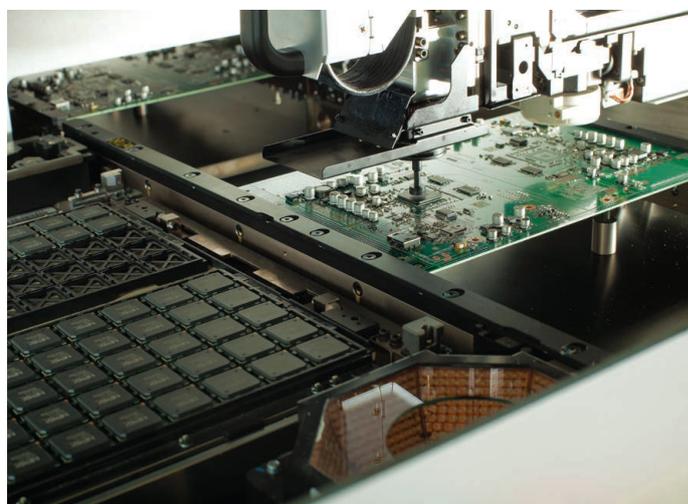
## «Технополис GS» — современная площадка для контрактного производства электроники

*Частный инновационный кластер «Технополис GS» — одна из крупнейших в России контрактных площадок для массового производства электроники полного цикла. Мощности высокотехнологичных предприятий позволяют выпускать до 5 млн изделий в год. Инициатор и инвестор проекта — инвестиционно-промышленный холдинг GS Group.*

На базе инновационного кластера «Технополис GS» осуществляются:

- производственные операции, включая изготовление корпусных компонентов, монтаж плат, промышленный дизайн, разработку ПО, тестирование готового продукта, сборку и упаковку;
- маркетинговая и коммерческая деятельность (анализ рынка, реализация через партнерскую дилерскую сеть и магазины сетевой розницы).

Авторы проектов, желающие воспользоваться услугами контрактного производства «Технополиса GS», могут получить инвестиции для старта массового выпуска электроники от корпоративного венчурного фонда GS Venture (входит в состав GS Group).



Контрактное производство радиоэлектроники реализуют три завода в составе «Технополиса GS»:

- GS Nanotech — одно из ведущих предприятий в Восточной Европе по разработке, корпусированию и тестированию полупроводниковой продукции;
- «НПО “Цифровые Телевизионные Системы”» — самое масштабное производство радиоэлектронных изделий бытового назначения в Восточной Европе;
- «Пранкор» — предприятие, осуществляющее комплекс работ по изготовлению пластмассовых и металлических деталей.

На мощностях предприятий «Технополиса GS» развернуто массовое контрактное производство различных типов радиоэлектронной продукции полного цикла и любой сложности. Современное оборудование заводов позволяет не только быстро переключать производство с одного продукта на другой, но и проводить многоуровневый контроль качества.

### КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КОНТРАКТНОЙ ПЛОЩАДКИ «ТЕХНОПОЛИСА GS»

- Опыт реализации массовых и мелкосерийных проектов (более 5 млн изделий в год);
- Современное промышленное оборудование;
- Эффективные методики управления качеством ISO 9001;
- Отлаженное взаимодействие предприятий в процессе реализации проектов;
- Отлаженная система закупок компонентов от ведущих мировых производителей в США, Европе и Азии;
- Система регулярного повышения квалификации персонала.

### ПРЕИМУЩЕСТВА МЕСТОРАСПОЛОЖЕНИЯ «ТЕХНОПОЛИСА GS»:

- Калининградская область — особая экономическая зона, отсутствует налог на прибыль и имущество, действуют таможенные и налоговые льготы;
- Калининградская область — экономически развитый регион и крупный европейский транспортный узел;
- Возможность привлечения иностранных специалистов и экспертов.



### «ФУЛДЖИ» — ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ПАРТНЕР GS GROUP

В 2015 году GS Group заключил партнерское соглашение по развитию контрактного производства «Технополиса GS» с провайдером услуг контрактной сборки электроники ООО «Фулджи». Компания осуществляет комплексное сопровождение проектов инновационного кластера: услуги по поиску потенциальных заказчиков, размещению контрактных заказов на мощностях «Технополиса GS», закупке компонентов, логистике, проведению проверки качества в ведущих российских и зарубежных лабораториях. Партнерство позволяет предприятиям «Технополиса GS» полностью сосредоточиться на основной деятельности — массовом производстве высококачественной бытовой электронной продукции.

### РЕАЛИЗОВАННЫЕ ПРОЕКТЫ

На базе производственных мощностей «Технополиса GS» в 2014 году были реализованы три крупных контрактных заказа:

- Полный цикл производства тахографов от набивки печатной платы до финального тестирования. Мощности «НПО “ЦТС”» позволили выпускать продукт для заказчика крупными партиями, насчитывающими десятки тысяч изделий.
- Производство смарт-карт для спутниковых ресиверов. Планируемый объем производства в 2015 году — около 3 млн штук.
- Сборка драйверов для светодиодных светильников.



### Директор по стратегическому маркетингу GS Group Андрей Безруков:

*«Уникальное промышленное оборудование, эффективные методики управления качеством и высококвалифицированный персонал наряду с логистическими преимуществами делают контрактное производство электроники на базе “Технополиса GS” выгодным по всем показателям. Рынок контрактного производства электроники в 2014 году вырос на 22%, и в ближайшее время GS Group планирует значительно увеличить свою долю на нем».*